



ETHEAL

the New OS of Healthcare

Amener la transparence au tourisme médical avec la Blockchain

L'ICO commence en Mars 2018

CONTRATS SIGNÉS
PARTENAIRES PREMIUM

BLOCKCHAIN LABS
NEW ZEALAND

insurepal

blockchaineum

MrCoin

PRODUIT DE TRAVAIL

4 ANS D'OPÉRATION
2,5 MILLIONS DE VISITES / ANNÉE

Doklist.com.br
BR

Doklist.com
HU

EXPÉRIENCE DE L'ÉQUIPE

Singularity
UNIVERSITY

HARVARD
MEDICAL SCHOOL

Google

Bank of America
Merrill Lynch

PRIX

CES
BLOCKCHAIN
COMPETITION
2ND PLACE
LAS VEGAS

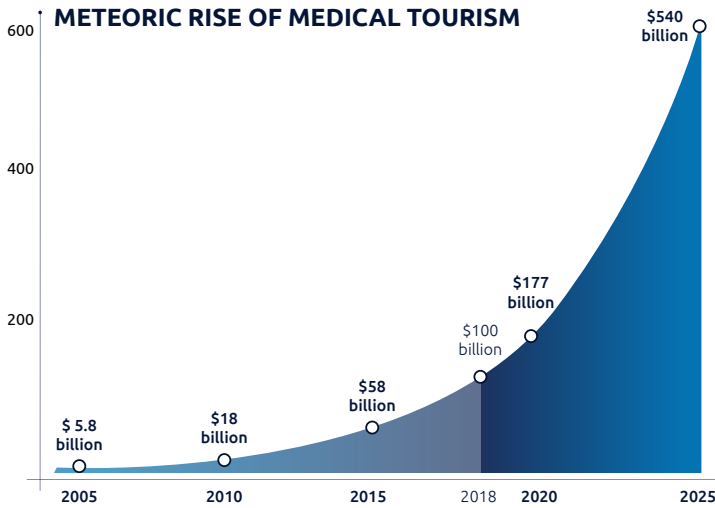


d10e
AUDIENCE
AWARD
LJUBLJANA



INDUSTRIE: 100 MILLIARDS DE DOLLARS DANS LE TOURISME MÉDICAL

Etheal vise les 100 milliards de croissance (**25% d'année en année**) de l'industrie du tourisme médical, dont l'objectif est de créer un marché décentralisé des fournisseurs de soins médicaux.



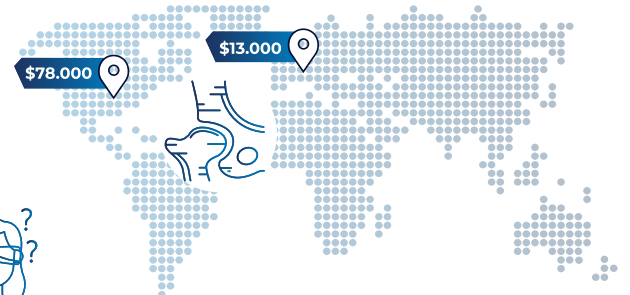
According to **VISA** **OXFORD ECONOMICS**

Aux États-Unis, le coût de l'implant de la hanche est de 13 000 \$, en plus des frais hospitaliers de 65 000 \$, qui n'incluent même pas les honoraires du chirurgien.

À Bruxelles, 13 666 \$ couvrent tous les honoraires du médecin, les frais de salle d'opération, les implants, les béquilles, les médicaments, une chambre d'hôpital pour 5 jours, 7 jours de réadaptation et un billet aller-retour aux États-Unis.

Bruxelles est connue pour ses bons médecins et les taux d'infection chirurgicale les plus bas au monde. En outre, le gouvernement belge fixe des prix et limite les bénéfices.

1 million de remplacements de la hanche et du genou se produisent chaque année aux États-Unis, un nombre qui augmente de façon spectaculaire à mesure que les personnes dans la soixantaine et au-delà continuent de courir, de skier et de faire du vélo.



PROBLÈME: 30% DE COMMISSION

Les intermédiaires, connus sous le nom de «médiateurs des patients», facturent actuellement **30% de commission** pour guider les patients à travers les frontières, en exploitant le **manque de confiance et de transparence dans l'industrie**.



SOLUTION

Etheal utilise la Blockchain pour apporter de la transparence au tourisme médical, éliminant ainsi l'intermédiaire, et augmentant le profit pour les médecins tout en **baissant le coût pour les patients**.

ÉTAT ACTUEL:

SITE DE TRAVAIL AVEC 2,5 MILLIONS DE VISITES ET CONTRATS SIGNÉS

Au cours des 4 dernières années, nous avons construit une solution centralisée. **Doklist.com.br** au Brésil et **Doklist.com** en Hongrie nous servons **2,5 millions de visites chaque année avec 88 000 services répertoriés** et 420 000 fournisseurs de soins énumérés.



COMMENT FONCTIONNE ETHEAL

UTILITÉ DU TOKEN HEAL

1.

DEVISE INTERNE

pour un paiement sans friction entre patients, médecins et Etheal.

2.

MICRO-INCITATION

Après que les patients paient pour les services sur la plate-forme avec des tokens HEAL, Etheal les incite à écrire des critiques de haute qualité, luttant ainsi contre les fausses critiques.

3.

PREUVE DE DROITS DE MODÉRATION DE PLACEMENT

Le Etheal Trust Score (ETS) est basé sur deux facteurs pour réduire la probabilité d'attaques Sybil:
1. les antécédents de l'adresse ethereum et
2. la quantité de tokens HEAL jalonnés

4.

LES MÉDECINS PLACENT DES TOKENS POUR OBTENIR DES PROFILS VALIDÉS:

Les médecins seront toujours en mesure de lister sur Etheal gratuitement, mais un profil vérifié exige que les médecins mettent en jeu des tokens HEAL.

MODÈLE DE VENTE DE PARETO

Les médecins paient 10 \$ pour chaque patient conduit de l'étranger.

Si un visiteur fait une demande à un médecin avec une liste gratuite, le système offre de transmettre la même enquête à 4 médecins supplémentaires avec une liste payée.

Même si seulement 4 médecins paient pour des leads dans un pays, **le système réalise 80% de son potentiel de revenus**, ce qui signifie qu'il est efficace du point de vue Pareto.

L'utilisateur peut choisir parmi 5 offres personnalisées et payer via la plateforme Etheal.

L'ÉQUIPE

Solide expérience de travail avec des entreprises et des startups dans 18 industries et 13 langues. L'équipe a déjà remporté plusieurs prix Effie et Deloitte Tech Fast 50.



DR. MIHALY KERTESZ

Co-fondateur, COO

Docteur en médecine vétérinaire, stratège en communication avec un diplôme de New York.



VIKTOR TABORI

Co-fondateur, CTO

Responsable des relations internationales à la Fondation hongroise de la crypto-monnaie, Directeur de l'IDACB

CONSEILLERS



MICHAEL TERPIN



DAVID ORBAN



PROF. DR. TIBOR BARTHA



LES ÉTAPES

- **2018 MARS-AVRIL La vente principale de tokens**
- **2018 Augmenter la demande**
Accroître nos visites actuelles de 2,5 millions de pages: expansion dans 20 pays (dont les États-Unis, le Royaume-Uni, la Corée du Sud, la Thaïlande, Singapour et le Japon) et intégration de la blockchain dans notre système actuel.
- **2019 Augmenter l'offre**
Monétiser le tourisme médical. Nous avons déjà signé des contrats avec des fournisseurs de soins, et au cours de cette phase, nous allons augmenter le nombre de partenaires.
- **2020 Le marché est prêt**
Les patients et les fournisseurs de soins sont intégrés à une plate-forme ouverte de la blockchain à part entière où tout le monde peut créer une application médicale, comme la télémédecine, la recherche pharmaceutique et les assurances.

VENTE DE TOKENS

ERC-20 MINI-ME TOKEN

Timing:

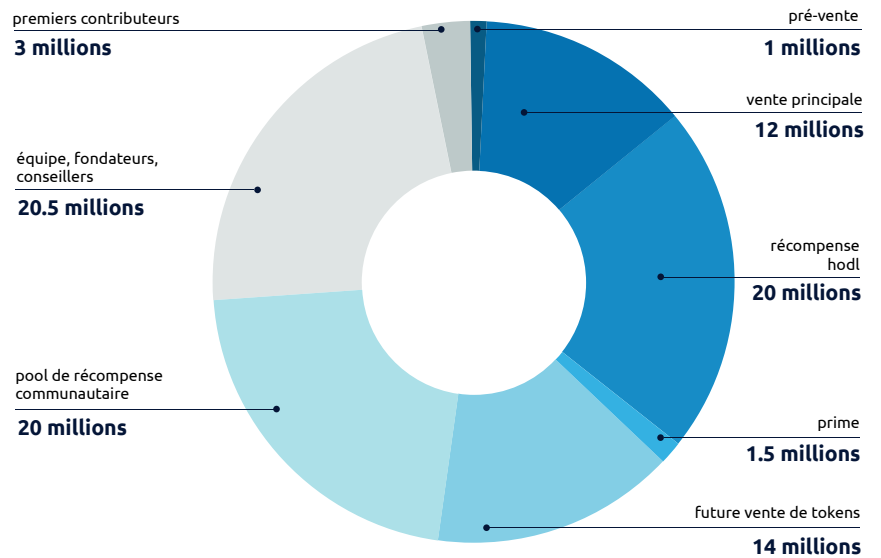
2018 MARS-AVRIL

Soft Cap: **4,8 M \$**

Hard Cap: **10 M \$**

Emission de tokens : **92 M \$**

STRUCTURE DU TOKEN



RÉCOMPENSE HODL



Airdrop après 3-6-9 mois pour les participants à la pré-vente et à la vente principale qui ne déplacent aucune partie de leurs tokens de leur adresse eth.
En pratique, cela signifie que vous pouvez augmenter votre token jusqu'à **2,5 fois** si vous gardez intacts tous vos tokens achetés pendant 9 mois après la vente principale.

RÉPARTITION DU FONDS

- 40%** de développement
- 30%** Marketing et ventes
- 25%** Opérations, assistance à la clientèle
- 5%** légal

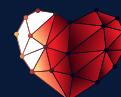
CONTACT



etheal.com



[t.me/ EthealOfficial](https://t.me/EthealOfficial)



ETHEAL
the new OS of Healthcare