



ETHEAL

the New OS of Healthcare

Facilitando la transparencia del turismo médico con el Blockchain

comienza la ICO
Marzo de 2018

CONTRATOS FIRMADOS &
SOCIOS PREMIUM

BLOCKCHAIN LABS
NEW ZEALAND

insurepal

blockchaineum

MrCoin

PRODUCTO VIABLE
4 AÑOS DE OPERACIÓN
2,5 MILLONES DE VISITAS / AÑO

Doklist.com.br
BR

Doklist.com
HU

EXPERIENCIA DE EQUIPO

Singularity
UNIVERSITY

HARVARD
MEDICAL SCHOOL

Google

Bank of America
Merrill Lynch

PREMIOS

CES
BLOCKCHAIN
COMPETITION
2ND PLACE
LAS VEGAS

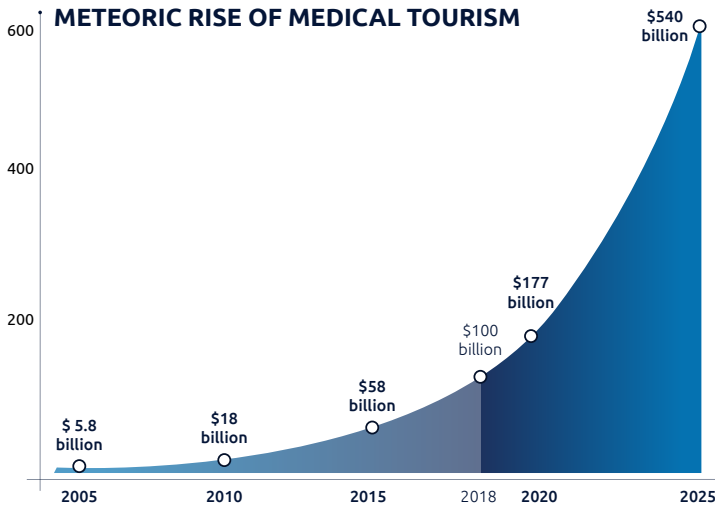


d10e
AUDIENCE
AWARD
LJUBLJANA



INDUSTRIA: \$ 100BILLONES DE TURISMO MÉDICO

Etheal se enfoca en la industria del turismo médico de \$100 billones (**tasa de crecimiento del 25% interanual**), donde aspira a crear un mercado descentralizado de proveedores de atención médica.

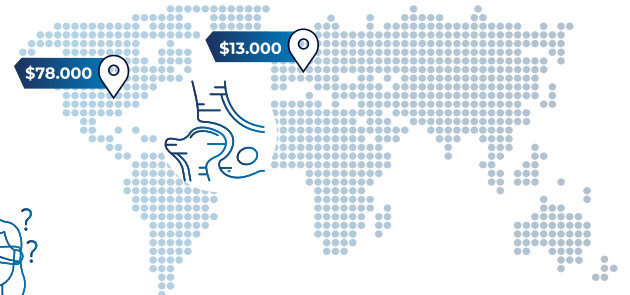


According to **VISA** **OXFORD ECONOMICS**

En USA, el coste de un implante de cadera es de \$13,000 aparte de otros \$65,000 en concepto de honorarios hospitalarios, que ni siquiera incluyen el pago del cirujano.

En Bruselas, encontramos la misma intervención por \$13,666, cubriendo los honorarios del médico, cargos de quirófano, implantes, muletas, medicamentos, una habitación de hospital durante 5 días, 7 días de rehabilitación y viaje de ida y vuelta a USA. Bruselas es conocida por sus excelentes profesionales médicos y las menores tasas de infecciones quirúrgicas del mundo. Adicionalmente, el gobierno belga establece los precios y limita los beneficios.

Un millón de cirugías de prótesis de cadera y rodilla se llevan a cabo anualmente en USA, y dicho número aumenta dramáticamente a medida que las personas de 60 años o más, continúan corriendo, esquiendo y paseando en bicicleta.



PROBLEMA: 30% DE COMISIÓN

Los intermediarios, conocidos como "mediadores de pacientes", cobran en la actualidad **hasta un 30% de comisión** falta de confianza y transparencia in the industry.



SOLUCIÓN

Etheal emplea Blockchain para dotar de transparencia al turismo médico, prescindiendo de intermediarios e incrementando los beneficios para los médicos mientras **disminuye los costes para los pacientes.**

SITUACIÓN ACTUAL:

WEB ACTIVA CON 2,5 MILLONES DE VISITAS Y CONTRATOS FIRMADOS

Durante los últimos 4 años, hemos estado creando una solución centralizada. **Doklist.com.br en Brasil y Doklist.com en Hungría** reciben 2,5 millones de visitas anuales con **el listado de 88.000 servicios y 420.000 proveedores** de atención sanitaria.



CÓMO FUNCIONA ETHEAL

UTILIDAD DEL TOKEN HEAL

1.

MONEDA INTERNA

para un pago sin complicaciones entre pacientes, médicos y Etheal.

2.

MICRO INCENTIVACIÓN

Los pacientes, tras pagar por los servicios en la plataforma mediante tokens HEAL, son incentivados por ETHEAL a escribir evaluaciones de alta calidad, luchando así contra las reseñas falsas.

3.

DERECHOS DE MODERACIÓN A PRUEBA DE STAKE

La Puntuación de Confianza de ETHEAL(ETS) se basa en dos factores para reducir la probabilidad de ataques Sybil:

1. el registro de la dirección ethereum y
2. la cantidad de tokens HEAL en stake

4.

LOS MÉDICOS MANTIENEN TOKENS EN STAKE PARA TENER SUS PERFILES VALIDADOS:

Los médicos aparecerán siempre gratuitamente en Etheal, aunque un perfil verificado exige que el médico mantenga en stake sus tokens HEAL.

MODELO DE VENTA DE PARETO

Los médicos pagan \$10 por cada paciente que acude desde el extranjero.

Si un visitante hace una consulta a un **médico listado gratuitamente, el sistema sugerirá enviar la misma consulta a 4 médicos adicionales en el listado de pago.**

Incluso aunque solo 4 doctores estuvieran pagando por clientes potenciales en un país, el sistema estaría generando un **80% de su potencial de ingresos**, equivalente a un sistema eficiente según Pareto.

El usuario puede decidirse entre 5 ofertas personalizadas y **pagar mediante la plataforma Etheal.**

EQUIPO

Sólida trayectoria trabajando con empresas y start-ups en 18 industrias y 13 idiomas. El equipo ya ha sido galardonado con varios premios Effie y Deloitte Tech Fast 50.



DR. MIHALY KERTESZ

Cofundador
Director de Operaciones

Doctor en medicina veterinaria, estrategia de comunicación con un titulación de la ciudad de Nueva York.



VIKTOR TABORI

Cofundador
Director Tecnológico

Coordinador de Relaciones Internacionales de la Fundación de Criptomonedas de Hungría, Director de IDACB

ASESORES



MICHAEL TERPIN



DAVID ORBAN



PROF. DR. TIBOR BARTHA



HITOS

○ **2018 DE MARZO A ABRIL** Venta Principal de tokens

○ **2018 Incremento la demanda**

Aumentar nuestras visitas actuales de 2.5 Millones a la web: expansión a 20 países (incluyendo USA, Reino Unido, Corea del Sur, Tailandia, Singapur, Japón) e integración del blockchain en nuestro sistema actual.

○ **2019 Incremento del suministro:**

Monetizar el turismo médico. Ya hemos firmado contratos con proveedores de atención sanitaria, y durante esta fase aumentaremos el número de socios.

○ **2020 Mercado listo**

Tanto pacientes como proveedores de atención sanitaria forman parte del despliegue de la plataforma de blockchain abierta, donde cualquier individuo pueda crear una aplicación médica, como telemedicina, investigación farmacéutica o paquetes de seguros.

VENTA DE TOKENS

ERC-20 MINI-ME TOKEN

Programación:

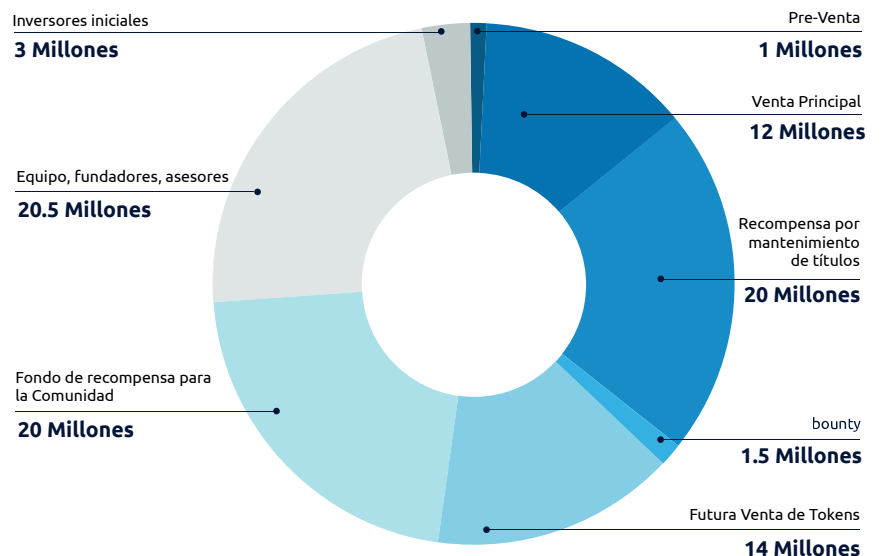
2018 MARZO -ABRIL

Cap. Mínimo: **\$4.8 MILLONES**

Cap. Máximo: **\$10 MILLONES**

Suministro de Tokens: **92M**

ESTRUCTURA DEL TOKEN



HODL RECOMPENSA POR MANTENIMIENTO DE TÍTULOS



A través de un airdrop después de **3-6-9 meses** a aquellos titulares de la Pre-Venta y Venta Principal que no hayan transferido sus tokens desde su dirección ETH inicial. En la práctica, esto implica que puede aumentar su cantidad de token en un **múltiplo de hasta 2.5 veces**, si mantiene intactos todos los tokens comprados durante los 9 meses posteriores a la Venta Principal.

ASIGNACIÓN DE FONDOS

- 40%** Desarrollo
- 30%** Marketing y ventas
- 25%** Operaciones, atención al cliente
- 5%** Legal

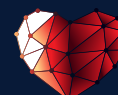
CONTACTO



etheal.com



[t.me/ EthealOfficial](https://t.me/EthealOfficial)



ETHEAL
the new OS of Healthcare